

PYXIDA Achats et Transformation

Votre partenaire stratégique pour transformer vos achats en levier de performance et d'innovation



« Dans un environnement économique en constante évolution, les achats sont devenus bien plus qu'une fonction support. Ils constituent un moteur stratégique de création de valeur, d'innovation et de compétitivité.

PYXIDA vous accompagne pour faire de vos achats un véritable avantage concurrentiel. »

Senior Advisor : Catalyseur de transformation



J'accompagne les organisations dans leurs projets stratégiques les plus ambitieux, en alignant les achats avec les objectifs d'entreprise pour créer une valeur durable.

Transformation stratégique et opérationnelle

Projets d'alignement et de transformation organisationnelle pour positionner les achats au cœur de la stratégie

Efficacité économique et limitation des risques

Programmes d'optimisation des coûts et de gestion proactive des risques fournisseurs

Développement humain et Innovation IA

Plans de montée en compétences et d'intégration de l'IA dans les processus bureautiques et métiers pour maximiser l'efficacité opérationnelle

Réalisations marquantes

Stratégie Achats CAC 40

Définition et mise en œuvre complète de la stratégie Achats pour un acteur majeur, assurant un alignement parfait avec la vision d'entreprise

Performance économique

Pilotage de plusieurs plans d'efficacité dont le dernier ayant généré **30M€ d'économies réalisées** sur 700M€ de dépenses, démontrant l'impact direct sur la rentabilité

Développement des talents

Recrutement et formation de près de **50 ressources achats** junior et senior sur 5 ans, construisant des équipes performantes et agiles

Manager de transition : Expert en situations critiques



Disponible rapidement pour prendre en main vos défis les plus urgents, je garantis continuité opérationnelle et excellence managériale dans les moments clés de votre organisation.

Interim direction Achats

Assurer l'intérim d'un poste de direction vacant pour maintenir la performance et la dynamique de transformation

Soutien transformationnel

Renforcer une direction Achats dans les périodes intenses de changement et de restructuration

Pilotage de crise IT

Redresser des projets informatiques en difficulté grâce à une expertise éprouvée en gestion de la relation fournisseurs, gestion de crises et négociation complexe. La gestion proactive des litiges et une relation fournisseur équilibrée transforment les défis IT en succès opérationnels durables

Plus de 20 ans d'expérience opérationnelle

Leadership et conduite d'équipe

Pilotage de plusieurs directions achats dans des environnements exigeants.

Innovation anticipée

Transformation profonde des organisations par l'anticipation des grandes tendances technologiques et organisationnelles du marché : 0 papier, travail à distance, intégration de l' IA

Excellence en gestion de projets IT

Accompagnement de nombreux projets informatiques critiques (CRM, Paie, Gestion contrats assurances, Back office bancaire) avec **zéro contentieux** grâce à une approche coopérative

Sparring Partner : Votre allié commercial stratégique



Je prépare vos équipes dirigeantes et commerciales à exceller face aux directions achats de vos clients, en décodant leurs attentes et en affûtant vos stratégies de conquête.

Décryptage achats

Comprendre en profondeur les attentes, codes et processus décisionnels des directions achats

Pitch gagnant

Élaborer des argumentaires de vente percutants et différenciants adaptés aux acheteurs professionnels

Succès commercial

Transformer vos approches commerciales en victoires concrètes face à la concurrence

Résultats prouvés sur le terrain

Appel d'offres CAC 40

Accompagnement d'une ETI (plateforme événementielle) pour gagner un AO stratégique auprès d'une entreprise du CAC 40

20 contrats cadre signés

En 8 mois grâce à un coaching commercial intensif et des simulations réalistes

100% de réussite

Formation des équipes commerciales par des mises en situation face à un véritable directeur achats

Product Manager : Architecte de solutions innovantes



Fort de mon expertise terrain, je contribue à la conception de solutions informatiques qui répondent précisément aux besoins des directions achats et garantis leur déploiement réussi.

Co-construction roadmap

Participation active à l'élaboration de feuilles de route produit alignées sur les vrais besoins métiers achats

Implémentation maîtrisée

Garantie de mise en œuvre réussie grâce à une expérience éprouvée en conduite de projets IT complexes.

Cas d'usage et succès clients

Gestion des risques fournisseurs

Pour une ETI en gestion documentaire réglementaire: redéfinition complète de la roadmap pour devenir un acteur majeur de la gestion des risques fournisseurs.

Résultat : Nouvelle offre permettant de répondre aux appels d'offres du marché, ouvrant de nouvelles opportunités commerciales

Portfolio projets

Direction de multiples projets informatiques : SRM, S2P, P2P, Sourcing, Contrathèque

Résultat : 100% des projets menés à terme avec maîtrise des coûts, délais et spécifications, sans aucun contentieux fournisseur

Une expertise au service de votre ambition

Directeur des achats expérimenté et référent au sein de grandes organisations internationales, j'ai également accompagné des ETIs et PME familiale.
Je suis passionné par l'impact stratégique des achats sur la performance globale de l'entreprise.



Plus de 20 ans d'excellence opérationnelle



Leadership pluridisciplinaire

Pilotage d'équipes diversifiées dans des environnements exigeants et internationaux

Programmes d'efficacité

Conduite de plans à fort enjeu générant des gains significatifs

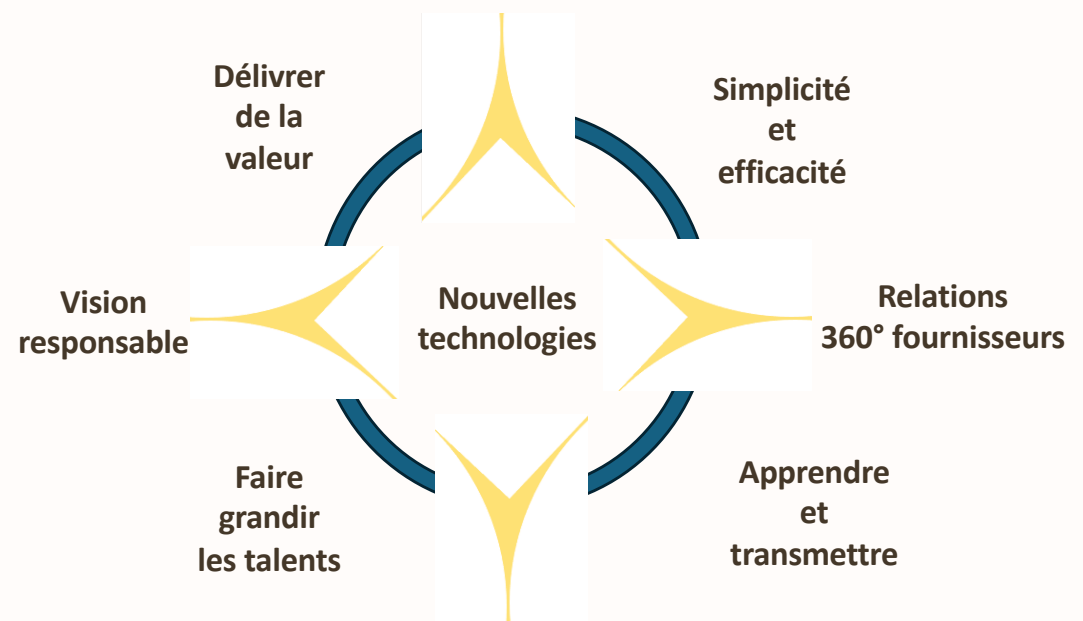
Transformations ambitieuses

Orchestration de changements organisationnels profonds et durables

Négociations complexes

Gestion d'affaires techniques (IT, externalisation) même en situation de crise

Ce qui m'anime au quotidien



Une approche qui conjugue **exigence professionnelle**, **maîtrise des risques** et **développement humain** pour créer des organisations achats performantes et résilientes



**“Ce que j'aime le plus dans les achats est de voir les ressources grandir.
La vision 360° de l'entreprise, la variété, la nature technique des sujets,
et le travail à fort niveau d'exigences permettent aux hommes et aux femmes qui
composent les équipes de mûrir et de se développer tout en gagnant une valeur
significative.”**



Me contacter

Pascal Pelon

Téléphone : +33 6 47 53 58 16

Mail : pascal.pelon@pyxida-conseils.com